

## Erster volldigitaler Zahnkredit: wettbewerbsorientiert und patientenwertschätzend

Der zunehmende Digitalisierungstrend betrifft in der Zahnmedizin nicht nur den gesamten internen Praxisworkflow, vielmehr gehören inzwischen auch externe Bereiche wie etwa Onlinemarketing, Patientenkommunikation oder Terminmanagement dazu. Neueste digitale, erst seit wenigen Monaten existierende Hightech-Entwicklungen im Finanzierungssektor ermöglichen dem Zahnarzt erhebliche Steigerungen der Liquidität sowie des Umsatzes und des Gewinns – nicht nur ohne jeden Mehraufwand, sondern kostenlos.

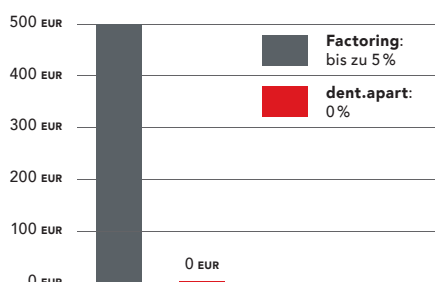
das postalische Einreichen von Kreditunterlagen sowie die Unterschriftenprüfung bei der Poststelle. Selbstverständlich können Patienten auch weiterhin den klassischen Weg der Unterlagenversendung per Post wählen.

Durch den direkten, bereits vor Behandlungsbeginn erfolgenden Geldzugang entfällt für den Zahnarzt das Risiko des Forderungsausfalls komplett. Zugleich erhöhen sich die Liquidität und der Gewinn, denn durch

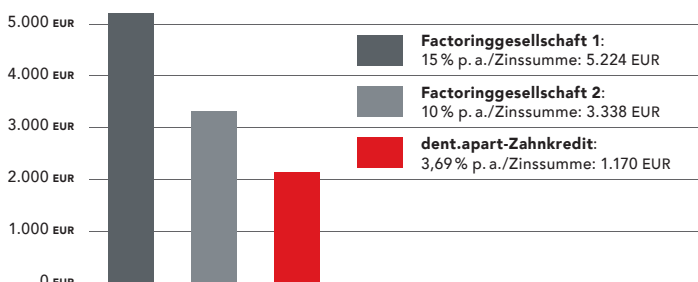
### Der dent.apart-Zahnkredit – eine Win-win-Situation für Zahnarzt und Patient:

Zinsvergleich für Teil- bzw. Ratenzahlungslösungen – Beispiel: 10.000 EUR, Laufzeit: 72 Monate

#### Gebühren/Kosten für den Zahnarzt: bezogen auf 10.000 EUR



#### Zinsvergleich für den Patientenkredit: Beispiel: 10.000 EUR, Laufzeit 72 Monate



Das Dortmunder Unternehmen dent.apart bietet eine finanzielle Soforthilfe zur Behandlungsfinanzierung in Form eines Zahnkredits für Patienten mit einem günstigen Zinssatz von nur 3,69 Prozent an und stellt so eine besonders günstige Alternative zu den Teilzahlungslösungen der zahnärztlichen Abrechnungsgesellschaften dar. Bei diesem Angebot profitieren Zahnärzte und Patienten gleichermaßen.

Zunächst die Zahnarztvorteile: Bei diesem Finanzierungsmodell entfallen die teuren Factoringgebühren für die Abrechnungsgesellschaft und der damit einhergehende bürokratische Aufwand. Insbesondere entfällt jegliches Mahnwesen, denn das Honorar wird in Höhe des Kostenvorschlags bereits vor Behandlungsbeginn auf das Praxiskonto ausbezahlt.

Für den Patienten wiederum steht eine günstige und sehr schnelle Finanzierungsmöglichkeit für seine Zahnbehandlungen bereit. Nach Erhalt des Kostenvorschlags beantragt er den volldigitalen Zahnkredit im Internet auf [www.dentapart.de/zahnkredit](http://www.dentapart.de/zahnkredit). Dieser innovative und bequeme Antragsweg dauert einschließlich der sofortigen Kreditentscheidung lediglich zwölf bis fünfzehn Minuten. Abschließend gibt der Patient die Sofortüberweisung des Kreditbetrags an die Zahnarztpraxis frei. Bei diesem volldigitalen Verfahren entfällt für den Patienten

die auf dem Praxiskonto sofort zur Verfügung stehenden Geldeingänge wird dementsprechend auch die Inanspruchnahme der teuren Hausbankkreditlinie reduziert.

dent.apart-Geschäftsführer Wolfgang J. Lihl: „Schneller und kostengünstiger als durch den Einsatz des volldigitalen Patienten-Zahnkredits kann der Zahnarzt nicht an sein Honorar kommen, sein finanzielles Risiko auf null setzen und zugleich seine Liquidität optimal gestalten. Und die Patienten fahren ebenfalls gut mit dem dent.apart-Zahnkredit, denn sie sparen bis zu 75 Prozent an Zinsen im Vergleich zu den traditionell teuren Teilzahlungslösungen der Abrechnungsgesellschaften“ (siehe Grafik).

Weitere Informationen zum Thema „Patientenkredit“ finden Sie unter [www.dentapart.de/zahnkredit](http://www.dentapart.de/zahnkredit) und [www.dentapart.de/zahnarzt](http://www.dentapart.de/zahnarzt)



dent.apart – Einfach bessere Zähne GmbH

Tel.: +49 231 586886-0

info@dentapart.de

dent.apart-Kreditrechner